

证券代码：300880

证券简称：迦南智能

宁波迦南智能电气股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	参与迦南智能 2023 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2024 年 5 月 8 日（星期三）下午 15:00~17:00
地点	1、全景网“投资者关系互动平台”（ http://ir.p5w.net ） 2、“价值在线”平台（ http://www.ir-online.cn ）。
上市公司接待人员姓名	1、董事长、总经理：章恩友 2、独立董事：丁爱娥 3、董事、副总经理：蒋卫平 4、副总经理：龙翔林 5、董事会秘书、财务总监：李楠 6、保荐代表人：潘云松
投资者关系活动主要内容介绍	公司于 2024 年 5 月 8 日（星期三）15:00-17:00 在全景网“投资者关系互动平台”以及“价值在线”平台采用远程网络方式举行 2023 年度网上业绩说明会，就公司所处行业状况、发展战略、财务状况等投资者关心的问题，与广大投资者进行了沟通交流。公司严格遵守《中华人民共和国证券法》《上市公司信息披露管理办法》等法律法规及《深圳证券交易所创业板股票上市规则》等规定，真实、准确、完整地发布相关信息，未泄露内幕信息，也不存在以任何形式蹭热点的情形。
附件清单（如有）	迦南智能 2023 年度网上业绩说明会互动问答清单
日期	2024 年 5 月 8 日

附件：

迦南智能 2023 年度网上业绩说明会互动问答清单

1、报告显示，公司 2023 年营收和净利润实现双增长，请简述一下业绩增长的驱动因素？公司将采取何种措施维持这一增长？

尊敬的投资者，您好！公司 2023 年度营收和净利润实现双增长，主要业绩驱动因素如下：一是主要客户需求计划稳中有升。主要客户每年通过公开招标方式实施，所采购的设备应用于智能电表、用电信息采集终端设备周期轮换、用户新增以及为实现产品网络化、智能化所实施的产品升级换代；二是公司坚持围绕客户需求，适应市场形势，不断进行技术创新，开发具有技术前瞻性的符合主要客户功能需求的新产品并进行推广应用，取得了积极进展与成效；三是持续开拓海外市场，公司密切跟踪国际标准和新技术发展趋势，研发符合海外技术标准和相关要求的智能电能表技术方案。

公司将通过聚焦主业，积极响应两大电网公司需求、拓展新领域，充电及储能业务实现突破、持续开拓海外市场，驱动业务增长、提升科技创新能力，增强核心竞争力、完善人才梯队建设，充分调动员工积极性五个方面来积极应对行业竞争和市场变化，提升经营业绩，回报股东利益。感谢您的关注！

2、您好，请问新型电力系统的构建以及数字化转型将会对公司未来发展产生怎样的影响？

尊敬的投资者，您好！新型电力系统的构建和数字化转型将对公司在电能计量业务和新能源业务产生积极的影响，智能电表、充电与储能设备及全链数字能源平台的推广应用将有效支撑公司市场拓展。数字化转型有助于促进公司技术创新、提高运营效率、降低成本、增强市场竞争能力。公司将积极拥抱变化以实现快速发展。感谢您的关注！

3、公司 2024 年经营计划和战略规划是什么，公司如何确保长期可持续发展？

尊敬的投资者，您好！公司围绕“让能源看得见”的企业愿景，通过新能源技术创新，不断提升充电与储能设备等产业链竞争力，聚焦数字能源管理，推进新

能源应用。在主营业务产品智能电表、用电信息采集终端、充电及储能设备等方面，通过加大人才引进力度和研发投入及产学研合作，紧跟市场需求进行创新迭代，通过加强营销力量、企业宣传，提升国内市场的同时以本地化服务与技术引导等手段多点开拓海外市场；在新产品方面，以企业研究院的前瞻研究与技术创新，进行多种业务产品孵化，然后围绕重点加大投入发展。

公司将练内功、聚焦方向作为可持续发展的关键，主要通过技术创新与管理提升来保证。感谢您的关注！

4、想问一下贵司在未来的经营计划中，有哪些战略布局或新项目启动，预计将对公司的财务状况和业绩产生何种影响？

尊敬的投资者，您好！公司未来将积极发展充电及储能产业，定位于为客户提供高防护、高效率、长寿命、体验佳的智能超快充设备，满足电动汽车快速增长高质量超快充需求，重点拓展充电及储能的集团客户细分市场，适时、适宜条件下参与电动汽车充电运营服务业务，做强产品制造，做好充电服务，达到两个业务互相促进，共同发展，为公司发展创造新的增长极。感谢您的关注！

5、公司在面对行业竞争和市场变化时的应对策略和措施有哪些？

尊敬的投资者，您好！公司将通过聚焦主业，积极响应两大电网公司需求、拓展新领域，充电及储能业务实现突破、持续开拓海外市场，驱动业务增长、提升科技创新能力，增强核心竞争力、完善人才梯队建设，充分调动员工积极性五个方面来积极应对行业竞争和市场变化，提升经营业绩，回报股东利益。感谢您的关注！

6、公司智能电表、用电信息采集终端在接下来的虚拟电厂的建设架构中将会发挥何种作用？

尊敬的投资者，您好！公司产品智能电表、用电信息采集终端是虚拟电厂实现的关键终端产品，配合应用非介入式负荷辨识、电能质量监测等模组，广泛应用于分布式电源、储能系统、可控负荷、电动汽车充电桩等设备端，提供虚拟电厂调度所需的电压、电流、功率因数等实时负荷数据，服务于新能源并网监测、

有序用电等典型场景。公司“全链数字能源平台”实现了对各种能源数据的收集、存储、分析、挖掘等功能，满足能源供应、存储、负荷调控的全链条管理与调度，可配套服务于虚拟电厂应用场景。感谢您的关注！

7、章总您好，请问物联网模组作为迦南智能的新兴增长点，在 2023 年的营收占比和增长动力是什么？公司在物联网模组方面有哪些技术优势和市场布局？

尊敬的投资者，您好！2023 年公司物联网模组业务成为公司的一个显著增长点，贡献收入达 2.56 亿元。该部分业务的增长动力主要来源于市场需求的增加以及公司对技术创新和市场拓展的持续投入，已成为公司产品多元化发展战略中的重要组成部分。

公司作为宁波市数字经济创新示范 10 强。参照《数字经济及其核心产业统计分类（2021）》目录，物联网模组业务的发展符合数字经济大潮，属于统计分类中的“数字化效率提升业”下的智能制造范畴。

技术优势方面，公司拥有高效能通信技术、低功耗设计、安全可靠的数据传输解决方案以及灵活的定制化服务等，依托全链数字能源平台，将物联网终端产品集成到工程应用中，通过硬件与软件相互融合，分析挖掘需求和应用场景，使产品更加智慧。

市场布局方面，公司积极布局智能电网核心业务的同时，向更广泛的物联网市场迈进，包括但不限于智慧城市的基础设施建设、工业物联网等领域。公司通过与各级电力公司建立紧密的伙伴关系，利用其在电力物联网领域的深厚积累，拓展至其他垂直行业，形成跨行业的解决方案提供能力，以期在全球数字经济浪潮中占据有利位置，推动企业新质生产力的提升，促进长期可持续增长。感谢您的关注！

8、公司是否有计划扩展产品线，进入新的业务领域？如果有，具体是哪些领域？

尊敬的投资者，您好！公司重点发展充电及储能产业。以高效能、高质量产品与服务重点拓展充电及储能的集团客户细分市场，适时、适宜条件下参与电动

汽车充电运营服务业务，做强产品制造，做好充电服务，达到两个业务互相促进，共同发展。感谢您的关注！

9、关于能源数字化方面，公司的发展规划是什么？

尊敬的投资者，您好！公司在能源数字化方面以硬件与软件融合相互促进为主线，通过全链数字能源平台将公司及合作单位的物联网终端产品集成到工程应用中，促进公司的智能电表、采集终端、充电与储能设备等产品销售，通过大数据分析挖掘改进需求和应用场景，使产品更加智慧。感谢您的关注！

10、公司海外业务未来三到五年的目标是什么？公司又将采取何种措施实现这一目标？

尊敬的投资者，您好！建立、完善、整合海外销售和海外研发团队，构建一套全面的销售和研发相结合的体系。通过本地化服务和技术引导等多渠道、多方式开展业务合作，设立海外市场地区分部和国家代表处，提升直面客户的营销优势，提供以客户需求为关注焦点的解决方案。感谢您的关注！

11、公司目前海外市场，主要集中在哪个地区？

尊敬的投资者，您好！公司目前海外市场主要在南美、东南亚、非洲市场。感谢您的关注！

12、公司海外业务情况如何？主要的困难是什么？如何做好汇率损益工作？

尊敬的投资者，您好！公司通过多年的海外市场布局，业务开拓已有明显成效，为今后海外市场的持续推进奠定了良好的基础。主要困难是目标市场对中国高科技企业的各种壁垒。对于收汇和汇率损益风险，主要通过与相关银行合作等措施来规避上述风险。感谢您的关注！

13、公司智能电表的欧洲意向客户主要有哪些？在客户拓展方面，公司有何计划？

尊敬的投资者，您好！公司积极布局海外市场，参与欧洲主要国家的业务拓展，通过参与国际展会、本地化服务和技术引导等多渠道、多方式开展业务合作，预计将取得积极成效。感谢您的关注！

14、公司布局充电桩业务，是出于何种目的？主要优势是什么？

尊敬的投资者，您好！公司介入充电桩业务，定位于为客户提供高防护、高效率、长寿命、体验佳的智能超快充设备，满足电动汽车快速增长高质量超快充需求，为公司发展创造新的增长极。公司具有覆盖全国的营销服务团队及以政府特殊津贴专家和能源行业电动汽车充电设施标准化技术委员会资深委员为核心的技术团队，建设有智能、高效的生产交付体系，公司在市场、技术、制造方面具有一定优势。感谢您的关注！

15、在充电及储能业务方面，公司未来的规划如何？是否有计划就充电桩业务与新能源车企展开合作？

尊敬的投资者，您好！公司充电及储能业务定位于为客户提供高防护、高效率、长寿命、体验佳的智能超快充与储能设备，满足电动汽车快速增长高质量超快充需求，立足国内市场，积极拓展海外市场，快速成为公司新的业绩增长极。公司将积极探索与新能源汽车厂商的合作，并根据相关规则及时信披。感谢您的关注！

16、公司充电桩业务进展如何？何时能够投放市场？

尊敬的投资者，您好！2023年公司在充电桩与储能业务方面市场拓展初见成效。高防护、长寿命智能超快充设备完成系列产品开发并通过型式试验认证，欧标充电设备产品通过CE认证，目前产品已投放市场，获得用户高度认可。感谢您的关注！

17、能不能介绍一下2023年充电桩业务发展情况，以及未来的发展规划？

尊敬的投资者，您好！2023年公司在充电桩与储能业务方面市场拓展初见成效。高防护、长寿命智能超快充设备完成系列产品开发，并通过型式试验认证，

欧标充电设备产品通过认证。公司未来将在充电、储能设备制造和充电运营方面加大投入，积极拓展国内外充电设施市场，实现快速发展。感谢您的关注！

18、您好，请问公司在智能制造方面具体优势是什么？对公司经营有什么积极影响？

尊敬的投资者，您好！公司设计并建成了迦南智能工业园区，采用了多种物联网技术，构建信息化中台 MOM 系统（制造运营系统），集成了 MES、CRM、SRM 等功能，与 ERP、OA、WMS 等系统进行对接，并与全链数字能源平台对接，将生产制造、人流、物流、车流、能源流、环境与用电安全等全面纳入信息化管理，实现了互联互通，满足工业 4.0、柔性生产和“双碳”节能需求。成为行业内最先进的智能制造系统之一，通过了“宁波市数字化工厂”“浙江省智能工厂”验收。

智能工厂的建设，实现了自动化、数字化、信息化，大幅降低了员工的劳动强度，提升了产品生产效率，提高了产品质量，同时提升了管理水平和能耗管理，降低了产品综合成本，进而提升了竞争力。制造过程的全记录，实现了问题追溯的全过程再现，提高了服务响应能力，提升了客户满意度。感谢您的关注！

19、公司在研发上的投入占比是多少？2023 年有哪些重要的技术突破或新产品发布？这些技术突破对公司未来的业务发展有何影响？

尊敬的投资者，您好！2023 年公司研发投入 4,063 万元，较上年增长 32.07%。报告期内，公司申请专利 11 项，其中发明专利 10 项，实用新型专利 1 项；申请软件著作权 6 项，取得了 CNAS 实验室认可证书。截至报告期末，公司已累计获得授权专利 89 项，其中发明专利 31 项，实用新型专利 57 项，外观专利 1 项；软件著作权 64 项；参与 36 项国家标准、2 项行业标准和 4 项团体标准的制修订工作。2023 年成功研发出新一代“高防护、长寿命、高可靠”的新能源汽车超级快充设备及核心控制部件，包括 160kW、240kW 一体式一机双枪高防护直流快充设备，640kW 分体式一机八枪超快充设备，并取得了国内及欧洲标准认证。将对公司产生积极影响。感谢您的关注！

20、2023 年公司研发投入多少，有无较上年增加？主要用于哪些研究领域？

尊敬的投资者，您好！2023 年公司研发投入 4,063 万元，较上年增长 32.07%。报告期内，公司申请专利 11 项，其中发明专利 10 项，实用新型专利 1 项；申请软件著作权 6 项，取得了 CNAS 实验室认可证书。截至报告期末，公司已累计获得授权专利 89 项，其中发明专利 31 项，实用新型专利 57 项，外观专利 1 项；软件著作权 64 项。感谢您的关注！

21、公司营收与电网公司息息相关，请问公司是如何看待未来电网公司对智能电表招标的趋势的？这将对公司生产经营产生何种影响？

尊敬的投资者，您好！根据《2023 年中国智能电表及用电信息采集市场发展报告》，综合考虑国网、南网、地方电力市场的需求，预计 2024 年整个中国市场电网公司相关市场需求总量应能达到 9,400 万只左右，比 2023 年增加约 1,200 万只。将对公司生产经营、提升业绩产生积极影响。感谢您的关注！

22、公司一季度的营业收入相比去年同期增长了 65.24%，请问这一增长主要得益于哪些因素？

尊敬的投资者，您好！主要业绩驱动因素如下：一是主要客户需求计划稳中有升。主要客户每年通过公开招标方式实施，所采购的设备应用于智能电表、用电信息采集终端设备周期轮换、用户新增以及为实现产品网络化、智能化所实施的产品升级换代；二是公司坚持围绕客户需求，适应市场形势，不断进行技术创新，开发具有技术前瞻性的符合主要客户功能需求的新产品并进行推广应用，取得了积极进展与成效；三是持续开拓海外市场，公司密切跟踪国际标准和新技术发展趋势，研发符合海外技术标准和相关要求的智能电能表技术方案。感谢您的关注！

23、一季度即将过去，目前经营情况如何？影响业绩变化的主要驱动因素有哪些？

尊敬的投资者，您好！公司一季度经营情况良好，一季度公司净利润约 3,128.72 万元，较上年同期增长 61.52%，具体情况详见公司《2024 年第一季度

报告》。主要业绩驱动因素如下：一是主要客户需求计划稳中有升。主要客户每年通过公开招标方式实施，所采购的设备应用于智能电表、用电信息采集终端设备周期轮换、用户新增以及为实现产品网络化、智能化所实施的产品升级换代；二是公司坚持围绕客户需求，适应市场形势，不断进行技术创新，开发具有技术前瞻性的符合主要客户功能需求的新产品并进行推广应用，取得了积极进展与成效；三是持续开拓海外市场，公司密切跟踪国际标准和新技术发展趋势，研发符合海外技术标准和相关要求的智能电能表技术方案。感谢您的关注！

24、在品牌建设和市场推广方面有哪些策略和举措？效果如何？

尊敬的投资者，您好！2024年，公司将紧紧围绕经营目标，进一步深化营销管理和市场开拓能力的双提升。在营销管理上，完善营销梯队建设，全面树立“以市场为导向、以客户为中心”的理念。在市场开发上，继续保持并提升传统优势渠道，努力拓展新产品销售渠道，并通过会议宣贯、技术交流、产品演示、邀请考察、出国参展等方式，增加用户端对公司的了解，全面提升公司品牌影响力，力争2024年在市场拓展上有较为出色的业绩。感谢您的关注！

25、智能电表业务2023年营收较上年同期有所下降，请问主要原因是什么？公司又将采取何种举措解决这一问题？

尊敬的投资者，您好！公司2023年度实现营业收入为90,993.52万元，较上年同期增长13.13%。其中物联网模组同期增长51.05%，用电信息采集终端同期增长15.37%，智能电表同期下降10.62%。主要系交货时间根据客户实际合同要求确定。感谢您的关注！

26、从地域分布上来看，公司是如何看待去年华南、华中、西南地区营收严重下滑的情况的？背后的原因又是什么？

尊敬的投资者，您好！截至2023年，公司已经基本实现电网区域的全覆盖，并健全完善各省服务网络。市场部分区域的营收涨跌受市场环境、用户需求、策略调整等多重因素影响，呈现客观波动状态，属于正常现象。公司目前经营正常，发展态势良好，公司将努力提高经营业绩，提升公司的核心竞争力和公司价

值，为股东创造回报。感谢您的关注！

27、智能电表和用电信息采集终端在 2023 年的销售表现如何？谢谢！

尊敬的投资者，您好！2023 年度，公司业绩情况持续向好，报告期实现营业收入为 90,993.52 万元，较上年同期增长 13.13%。其中智能电表实现营业收入 43,760.66 万元，用电信息采集终端实现收入 9,282.54 万元。感谢您的关注！

28、请问公司年产 350 万台智能电能表及信息采集终端建设项目，目前建设情况如何？什么时候完工？谢谢！

尊敬的投资者，您好！公司年产 350 万台智能电能表及信息采集终端建设项目已于 2022 年 6 月建设完成并投入使用。感谢您的关注！

29、公司募集项目进展如何，如何产生更大效益来回报股东们？

尊敬的投资者，您好！截至 2022 年 12 月，公司募投项目已全部建设完成并投入使用。公司始终将回报投资者放在公司发展目标的重要位置，重视对投资者的合理投资回报。公司将在募投项目完成的基础上，统筹做好经营业绩增长与投资者回报的动态平衡，并按交易所最新规则建立健全科学、持续、稳定的分红机制，与投资者共享发展成果。感谢您的关注！

30、领导好，请问公司对新出台的国九条怎么看，会有什么针对性的改进措施吗？

尊敬的投资者，您好！新“国九条”作为中国资本市场发展的重要政策文件，迦南智能在电力设备行业增长较快的公司，对公司产生了多方面的积极影响，主要体现在以下三个方面：

新“国九条”强调了提升上市公司质量的重要性，通过加强对上市公司治理、财务透明度以及信息披露的要求，公司坚持规范运营，有利于促使公司在市场中更为突出，增强品牌信誉和市场吸引力。

政策加大了对分红优质公司的激励力度，鼓励上市公司增加分红、提高分红的稳定性和可预期性。公司自上市以来坚持连续向股东进行分红回报，增强公司的投资价值。

新政策提出加大并购重组改革力度，活跃并购重组市场，特别是行业优质企业的并购重组给予支持。这为公司提供了通过整合资源、扩大规模、增强竞争力的更多机会。感谢您的关注！

31、对于提升 ESG 绩效方面，公司未来有何举措和计划？

尊敬的投资者，您好！公司一直注重企业社会价值的实现。公司将在追求经济效益的同时保护股东及其他利益相关者的合法权益。公司将推进企业在环境保护、资源节约、循环经济等方面的建设。未来公司将继续推进和完善 ESG 相关工作，积极践行可持续发展理念，不断提升公司治理水平，促进企业高质量发展。感谢您的关注！

32、公司未来有 ESG 相关的披露计划吗？

尊敬的投资者，您好！公司一直注重企业社会价值的实现。公司将在追求经济效益的同时保护股东及其他利益相关者的合法权益。公司将推进企业在环境保护、资源节约、循环经济等方面的建设。未来公司将继续推进和完善 ESG 相关工作，积极践行可持续发展理念，不断提升公司治理水平，促进企业高质量发展。感谢您的关注！

33、您好！我来自四川大决策，尊敬的董秘，公司截止 4 月 30 日的股东是多少？

尊敬的投资者，您好！截至 2024 年 4 月 30 日，公司股东人数为 18,654 户。感谢您的关注！

34、公司目前的市盈率和市净率是多少，与同行业相比是否具有投资吸引力？

尊敬的投资者，您好！公司最新的市盈率和市净率，需结合公司市值、净利润和净资产情况（请参见公司 2023 年年报和 2024 年一季报）。

近期市场股价整体波动较大，公司是否具有吸引力还取决于公司的成长性、盈利能力、行业地位、财务健康状况以及市场整体情绪等多种因素。因此，投资

者应综合考虑以上各方面信息，以及近期的公司动态和行业发展趋势，来评估公司的投资价值。感谢您的关注！

35、公司如何看待近期股价表现？

尊敬的投资者，您好！公司二级市场的股票价格涨跌受宏观经济环境、市场环境、公司业绩、投资者预期等多重因素影响，呈现客观波动状态。公司目前经营正常，发展态势良好，公司将继续努力提高经营业绩，提升公司的核心竞争力和公司价值，为股东创造回报。感谢您的关注！

36、您好，公司目前的分红情况怎么样？

尊敬的投资者，您好！公司基于稳健的盈利能力和良好的财务状况，以及对未来发展的良好预期，为积极回报投资者，与全体股东分享公司发展成果，公司拟定 2023 年度利润分配预案如下：（1）以截至目前的总股本 194,187,720 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利人民币 3 元（含税），合计派发现金红利人民币 58,256,316.00 元，本次现金分红金额占利润分配总额的 100%。（2）董事会审议利润分配预案后至实施前，公司股本如发生变动，将按照分配总额不变的原则对分配比例进行调整。具体情况详见公司于 2024 年 4 月 26 日披露的《关于 2023 年度利润分配预案的公告》。感谢您的关注！